

# 会社が 利益を出す仕組み

---

新入社員向け研修資料

上村中小企業診断士事務所  
上村行政書士事務所

# 利益って何？

---

$$\text{売上} - \text{経費} = \text{利益}$$

6000円で仕入れた商品を10,000円で販売した。  
利益は？(① )円

お給料や電気代や広告費や運送費等も必要ですね。  
2000円とすれば利益は？(② )円

①の利益を粗利益(売上総利益)と言います。

②の利益を営業利益と言います。

# 利益って何？

---

$$\text{売上} - \text{経費} = \text{利益}$$

5,000円で仕入れた商品を11,000円で販売した。

利益は？(①)円

お給料や電気代や広告費や運送費等の商品を売るための経費も必要ですね。

1,500円とすれば利益は？(②)円

# 利益って何？

---

$$\begin{array}{ccccccc} & \text{大きく！} & & & & & \text{大きく！} \\ \text{売上} & - & \text{経費} & = & \text{利益} \\ & & \text{小さく！} & & & & \end{array}$$

# 売上を大きくするには？

---

売上

$$\begin{aligned} & \text{高く！} & & \text{多く！} \\ = & \text{商品1個の値段} & \times & \text{売れた個数} \\ = & \text{客単価(お客様一人当り売上)} & & \\ & \text{高く！} & \times & \text{客数} \\ & & & \text{多く！} \end{aligned}$$

# 経費を小さくするには？

---

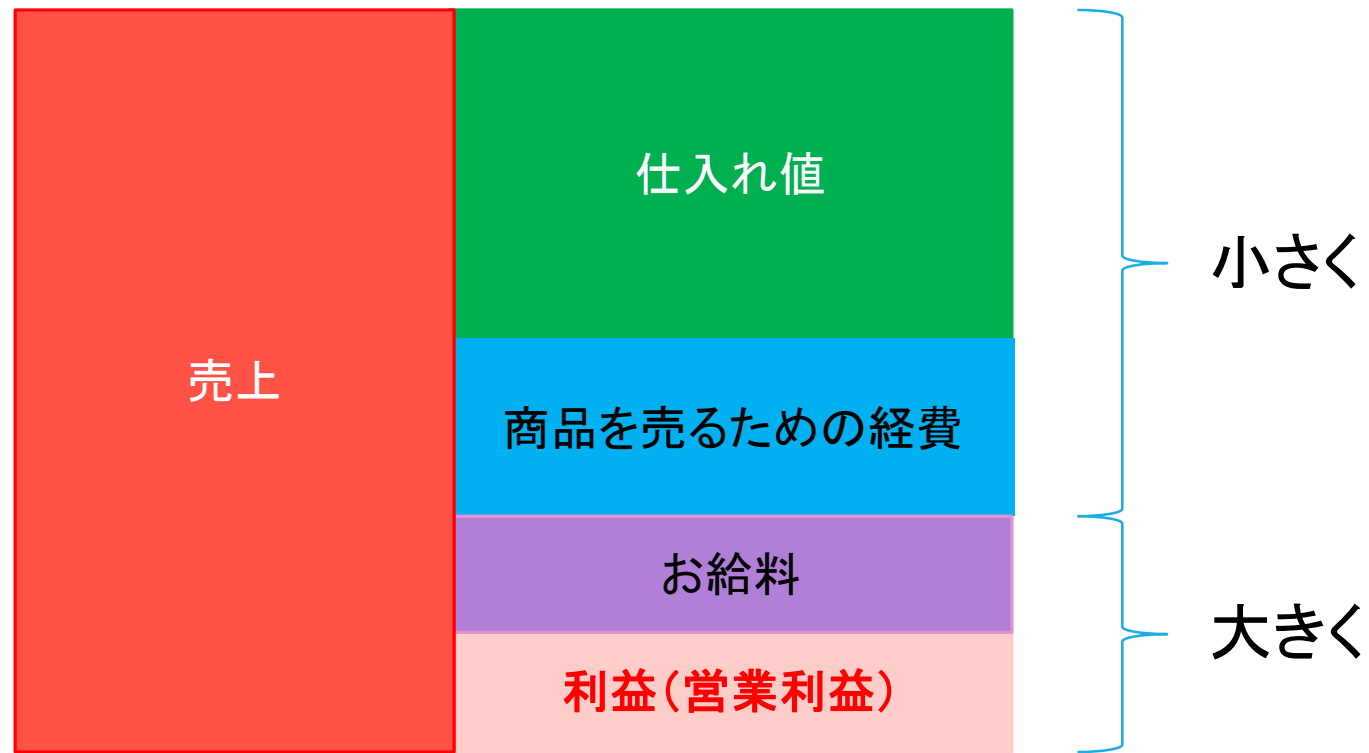
経費

安く！

小さく！

= 仕入れる値段 + 商品を売る  
ための経費

# この関係を図にすると・・・



売上を大きく！ 仕入れ値・経費を小さく！